

Aan: De leden van de Tuinbouwbusinessclub

Betreft: Jaaroverzicht 2006

Secretariaat:
Jos Boots
Wittenhorststraat 43
5961 XI Horst

T: (077) 398 2143
F: (077) 397 1633
M: 06 - 224 00 365
E: jos.boots@planet.nl

Horst, december 2006

Congres 'Grenzeloze Ambitie-Hoe Europees zijn wij eigenlijk'

Het jaarprogramma werd op 26 januari in het theater 'Kunstwerk' (voormalige leerfabriek) in Mönchengladbach geopend met een aansprekend dag-congres, onder de titel 'Grenzeloze Ambitie-Hoe Europees zijn wij eigenlijk'. De hoge opkomst en de positieve beoordeling in de schriftelijke enquête, toonden duidelijk aan dat deze dag bij de leden als nuttig is ervaren.

Nunhems Netherlands BV

Op voorstel van de sectie 'Primaire sector' stond op 7 april Nunhems Netherlands BV centraal. Een oer Limburgse onderneming als 'global-player', die op wereldniveau tot de top bedrijven in de veredeling en vermeerdering van tuinbouwzaden opereert. De rondleiding in het bedrijf, de inleidingen door en de geanimeerde discussie met directie en management zijn door de deelnemers bijzonder op prijs gesteld.

Johan van den Berg, tomatencultures, Arizona, USA

Voor de meeting op 15 juni werd op initiatief van de sectie Handel en Afzet de heer Johan van den Berg gecontracteerd, grootondernemer in tomatencultures in Arizona, USA. De voormalige tuinder uit Het Westland leidde ons virtueel door zijn immens grote kassencomplex. Indrukwekkend was zijn betoog hoe hij de regie voert over de gehele tomatenketen en zijn uitgekende marketingstrategie.

Merulin in Walbeck, Euregionale samenwerking

Op 7 september waren we op voorstel van de sectie Toeleveringsbedrijven te gast bij Merulin in Walbeck. In het kader van Euregionale samenwerking. Tussen Merulin en Mertens bestaat een samenwerkingsverband onder meer met betrekking tot gezamenlijk aankoop en aanvulling van producten en uitwisseling van kennis en ervaring. De heer Wolf van het Gartenbauzentrum Straelen gunde ons een blik in de Tuinbouw in het aangrenzende Niederrhein. Het meest opvallende in zijn betoog was ongetwijfeld het toch grote onderscheid in de structuur van de bedrijven qua omvang en teeltopzet.

Kleeven BV in Horst

De jaarcyclus is op 7 december afgesloten met een bezoek aan Kleeven BV in Horst. De sectie 'Diensten' tekende voor het programma, dat zich in zijn geheel buiten de tuinbouwketen afspeelde. Tijdens de rondgang hebben de deelnemers kennis kunnen nemen van het high-tech niveau van het bedrijf. De heren Kleeven en Faessen toonden in hun inleidingen aan op welke peilers de successen van het bedrijf rusten. Ook de voortdurende innovaties vormen een kernpunt in de bedrijfsstrategie. Kleeven BV is een bedrijf dat in hun marktsegment de concurrentie maar ook samenwerking dient aan te gaan met bedrijven als bijvoorbeeld Philips en Siemens.

Uit het percentage deelnemers/leden aan de bijeenkomsten en de positieve waarderingen blijkt, dat onze businessclub aan de verwachtingen voldoet en een hoge agenda-prioriteit kent.

Ook voor het komende jaar zal het bestuur in overleg met de secties trachten weer aansprekende en afwisselende items op de agenda te plaatsen.

Namens het bestuur,

Jos Boots,
Secretaris